

>> 1 entreprise du territoire recherche :

TECHNICO-COMMERCIAL CVC & ÉNERGIES RENOUVELABLES (H/F)>> [Ref.2026]

Rejoignez une PME en croissance dans le secteur des énergies renouvelables et du CVC.

Nous recherchons un(e) technico-commercial(e) pour renforcer notre équipe et accompagner nos clients de l'étude du projet à sa réalisation.

VOS MISSIONS

- **Gestion des demandes clients** : Qualifier les besoins, conseiller et proposer des solutions adaptées (pompes à chaleur, climatisation, chauffe-eau thermodynamique, rénovation énergétique, photovoltaïque).
- **Visites techniques** : Analyser les installations existantes, déterminer les besoins thermiques et proposer des solutions optimales.
- **Études et chiffrages** : Dimensionner les installations, établir des devis et présenter les solutions aux clients.
- **Développement commercial** : Transformer les demandes entrantes, négocier et signer les affaires, tout en développant notre réseau de partenaires.
- **Préparation des chantiers** : Transmettre un dossier technique et commercial complet aux équipes travaux.

PROFIL RECHERCHE

Nous recherchons avant tout une personne disposant d'une **bonne culture technique du CVC (Chauffage, Ventilation et Climatisation)**.

Une expérience dans l'un des métiers suivants serait particulièrement appréciée : Technico-commercial CVC, chargé d'affaires CVC, technicien PAC/clim souhaitant évoluer vers le commerce, commercial chez un installateur ou distributeur professionnel CVC, responsable de secteur dans les énergies renouvelables.

Une connaissance du photovoltaïque constitue un véritable plus mais **n'est pas indispensable** : nous pouvons assurer la montée en compétence sur cette activité.

Vos qualités

- Techniquement crédible ;
- Autonome ;
- Organisé et rigoureux ;
- À l'aise avec les clients ;
- Capable de conseiller plutôt que de simplement vendre ;
- Ayant une vraie culture du résultat ;
- Capable de travailler avec les équipes terrain ;

- Souhaitant participer au développement d'une PME en croissance.

Nous attachons beaucoup d'importance à **l'esprit d'équipe, la confiance et la qualité du travail réalisé chez nos clients.**

CONTRAT

CDI Temp plein

REMUNERATION

Fixe indicatif : 30 000 à 35 000 € brut/an selon expérience

- **Rémunération variable attractive**, notamment basée sur la performance commerciale et la rentabilité des affaires.

L'objectif n'est pas de pousser à vendre à tout prix : nous recherchons une croissance saine avec des affaires correctement dimensionnées et rentables.

Avantages

- Véhicule de société ;
- Téléphone ;
- Ordinateur ;
- Accompagnement technique ;
- Formation aux différentes activités de CELEC ;
- Autonomie dans l'organisation des rendez-vous ;
- Perspectives d'évolution avec le développement de l'entreprise.

REMUNERATION : Saïx

POUR POSTULER :

> Envoyez votre CV à : emploi@communautesoragout.fr en indiquant la référence de l'offre.

Plateforme Emploi Sor & Agout

La Plateforme Emploi Sor & Agout est joignable au : **06 69 19 06 56** et **tous les jeudis, hors vacances scolaires, de 14h à 16H30** au **siège administratif de la CCSA** (550 Chemin des héronnières - 81700 Saïx).